



Forum Firmenkunden Pforzheim

16. Oktober 2025



Vorstellung

Ihre Referenten

Mathias Geisert

Principal Market Expert FinCompare



Ina Hausmann

Key-Account-Managerin FinCompare



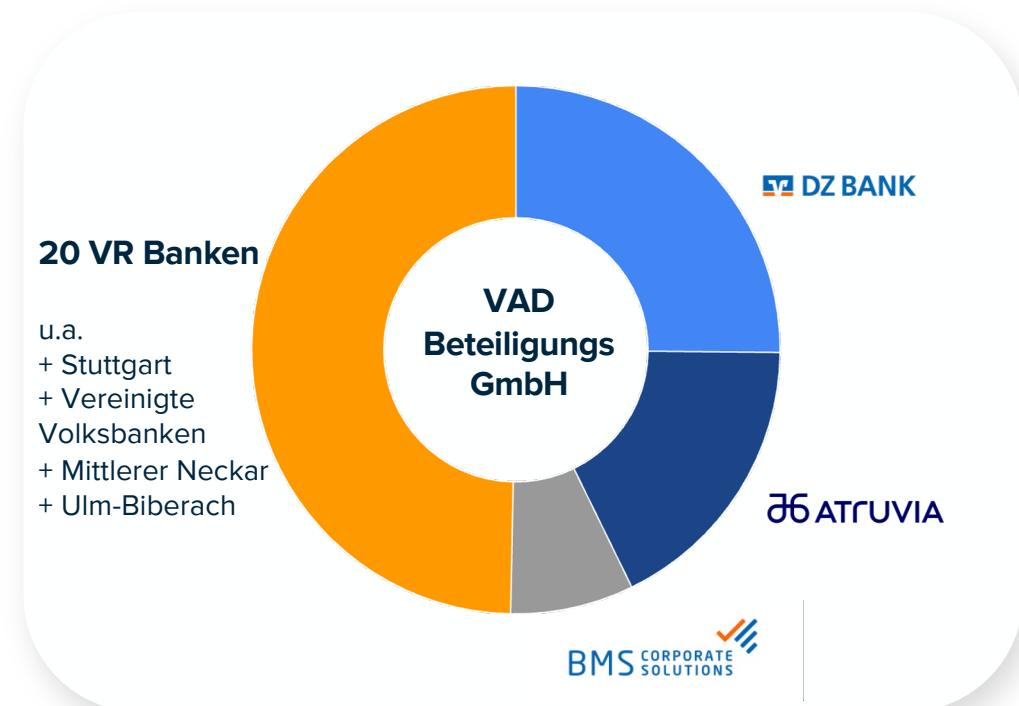


Vorstellung FinCompare

FinCompare: Historie & Aufstellung

Unsere Gesellschafter sind ausnahmslos aus der Genossenschaftlichen FinanzGruppe

- 2016 Gründung FinCompare
- 2022 Übernahme in die Genossenschaftliche FinanzGruppe
- 2024 Neuer CEO/Geschäftsführer André Lichner
- 2025 Übernahme COMPEON



Aktuelle Herausforderungen der Banken

Der Profitabilitätsdruck im KMU-Segment wird immer größer

- **Kosten- und Ertragsdruck** in diesem Segment durch geringe Volumina
- Klassische Betreuungs- und Vertriebsansätze mit **wenig Rentabilität**
- Der **Fach- und Arbeitskräftemangel** verschärft sich durch den demographischen Wandel
- **Leerberatungen** sorgen für zusätzliche Ineffektivität
- **Finanzierungsalternativen** am Markt nehmen zu
- KMU-Kunde wird zunehmend **digitaler**



FinCompare als Katalysator zur Potenzialhebung

Die Wege und Vorteile einer Partnerschaft im Überblick



Exkurs: Portfolio Leasing & Mietkauf

Eine Auswahl der Leasinganbieter auf unserer Plattform



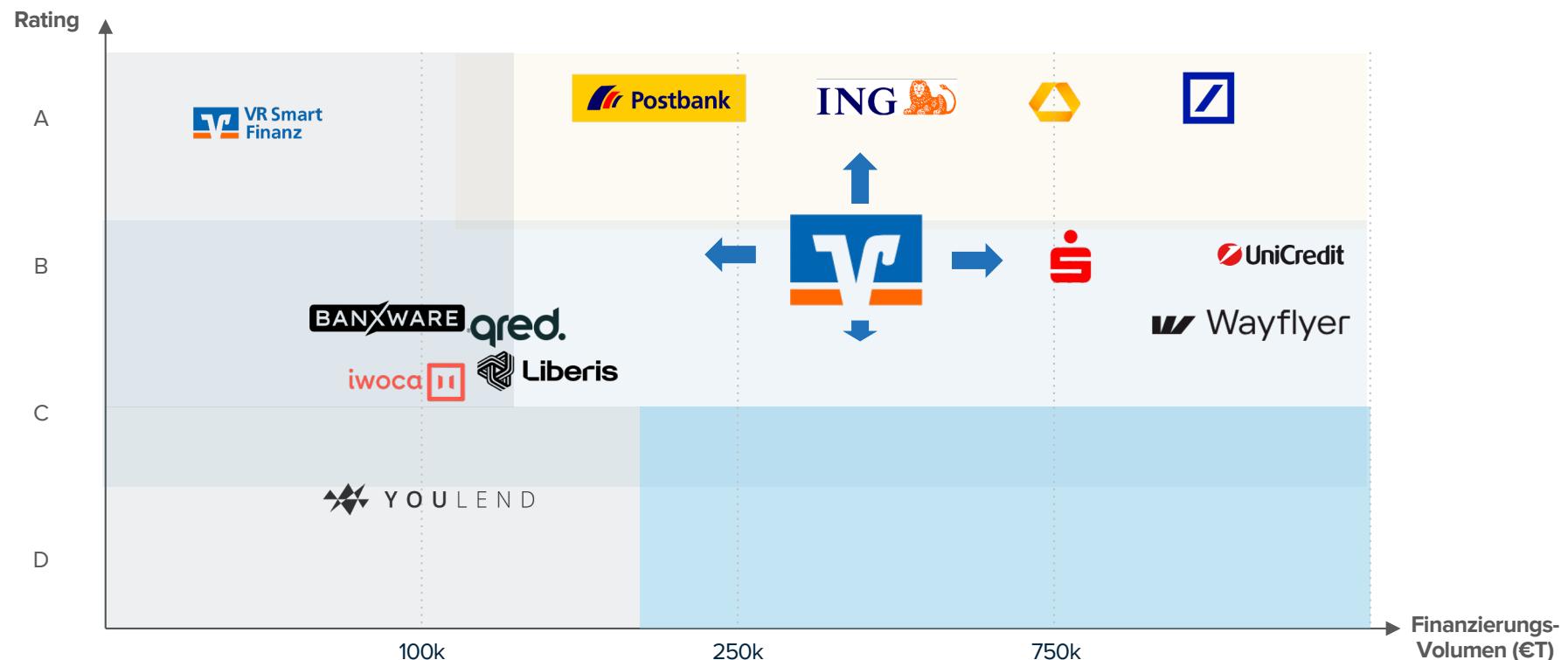


Die Welt der alternativen Finanzierer



Wettbewerbslandkarte in der KMU-Finanzierung

Hohes Potenzial für Volks- und Raiffeisenbanken durch Standardisierung



Quelle: FinCompare, CEO Office. Exemplarisch zu Veranschaulichungszwecken.

Alternative Finanzierer



Wie neue Marktteilnehmer Lücken schließen

Finanzierung

- **Betriebsmittelkredite** zur freien Verfügung
- i.d.R. Finanzierungsbetrag **bis TEUR 100**
- Laufzeit in der Regel bis 6 Monate
- **Finanzierungsgebühr** statt Zinsen
- ohne dingliche Sicherheiten
- **ein-Produkt-Anbieter:** kein Cross-Selling

Kreditprüfung

- i.d.R. **umsatzbasierte Kreditprüfung** zusätzlich Prüfung **Auskunfteien** (SCHUFA, Crefo etc.)
- Kreditentscheidung **innerhalb weniger Stunden** bis 3 Tage
- effiziente Prozesse



Branchenübersicht Alternative Finanzierer

Einstufung der Branchen nach unserem aktuellen Produktangebot



„Fokusbranchen“

- Handwerk
- Handel
- Gastronomie
(Kartenzahlungen)
- Dienstleister
- Gesundheit & Pflege
freie Berufe



„Individuell zu betrachten“

- Baugewerbe
- Industrie & Produktion
- Gastronomie (hoher
Bargeldanteil)
- Hotellerie
- Landwirtschaft
- Mobilität
- Freizeit, Kultur & Sport



„Ausgeschlossen“

- Krankenhäuser
- Finanz- &
Versicherungswesen
- „Sonderbranchen“
(Rotlicht, Glücksspiel,
Waffen etc.)

Wir stellen vor: Youlend Ltd.

Wie neue Marktteilnehmer Lücken schließen



Alternativer Finanzierer aus UK, 2017 in London gegründet



Zusammenarbeit mit FinCompare seit 2023



Neben ihrem Hauptmarkt in UK ist YouLend auch in 7 weiteren europäischen Ländern sowie den USA aktiv



Neben dem Plattformgeschäft ist Youlend auch in Partnerschaften vielen weiteren namhaften Unternehmen, wie Mastercard, Google und Amazon



Über die letzte Finanzierungsrunde in 2024 hat sich YouLend ein Funding in Höhe von 4 Mrd. Pfund gesichert, Kapitalgeber sind unter anderem Allianz und JP Morgan

Quelle: FinCompare, Banking.



Cardless Capital

Wie funktioniert eine Finanzierung über Youlend?

Produkt	Betriebsmittelkredit zur freien Verwendung
Laufzeit	30 Tage bis 12 Monate
Kreditbetrag	TEUR 1-150
Gebühr (wird anstatt Zinsen berechnet)	3%-30% des Kreditbetrags, wird im Angebot ausgewiesen
Rückzahlung	wöchentlich fester Betrag per Lastschrift
Sicherheit	pers. Bürgschaft
Aufstockung / Verlängerung	sobald 55% des Kreditbetrags zurückgeführt wurden, kann der Kunde eine Aufstockung beantragen
Sondertilgungen	jederzeit in unbegrenzter Höhe möglich

Quelle: FinCompare, Banking.



Beispiel:

Angebote

x

Passen Sie Ihr Angebot an

Wie viel Finanzierung wünscht sich das Unternehmen?

80.000,00 €



Finanzierungsbetrag	80.000,00 €
Feste Gebühr	15.462,00 €
Gesamtbetrag	95.462,00 €
Keine Zinsen – nur eine einzige feste Gebühr, die im Voraus vereinbart wird	





**aus der Praxis
für die Praxis**

Sale and Lease Back von Mutterkühen

Wie neue Marktteilnehmer Lücken schließen

- Anfrage aus einer Volksbank: Landwirt möchte mit seinen Mutterkühen zusätzliche Liquidität generieren
- Innerhalb der GFG konnte keine Lösung gefunden werden -> daher Ausplatzierung der Anfrage an FinCompare
- FinCompare hat mit einem Kooperationspartner eine Lösung für den Kunden gefunden -> die Volksbank konnte sich als Lösungsbringer positionieren und die Kundenbindung somit umso mehr stärken



Zusammenspiel altern. und trad. Finanzierer

Wie neue Marktteilnehmer Lücken schließen

- Anfrage eines Direktkunden: Aufgrund unsicherer Zollpolitik will sich der Kunde kurzfristig mit Ware aus China eindecken
- Vorfinanzierungsbedarf ca. 10 Mio. EUR, Kunde befindet sich in starkem Wachstum
- Angebot von FinCompare:
 - > kurzfr. Finanzierung EUR 2 Mio. innerhalb von 48 Std.
 - > parallel: Prüfung der Anfrage bei Geschäftsbanken (10 Mio.) zur Ablösung des alternativen Finanzierers



Quelle: FinCompare. Banking.

Wir können auch „nicht bankable“ Kunden

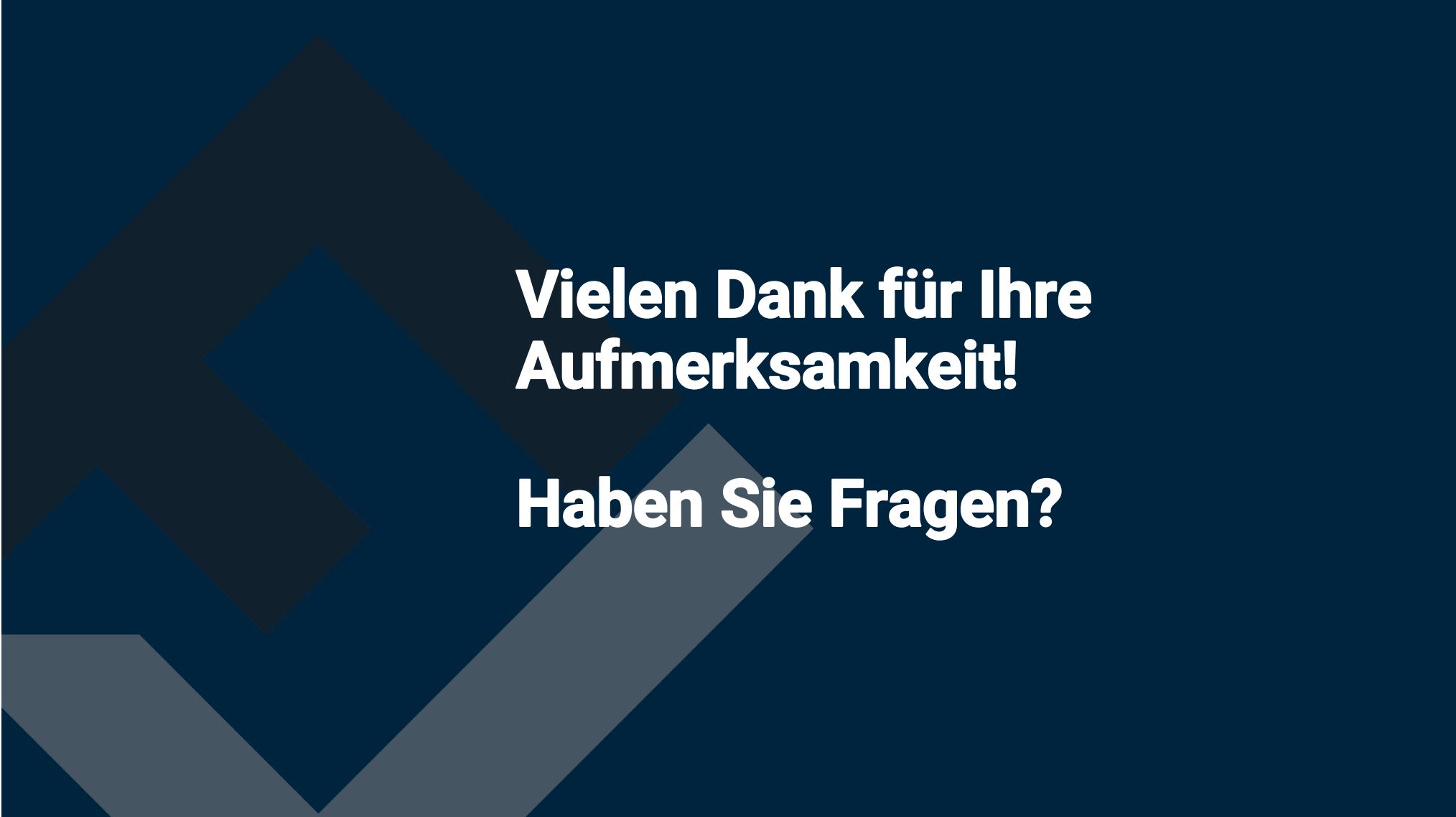
Wie neue Marktteilnehmer Lücken schließen

- Anfrage aus einer Volksbank: Gastronomiebetrieb braucht Liquidität, Bestandskunde seit vielen Jahren
- Herausforderung: Jahresfehlbeträge seit 2023
- Angebot von FinCompare: 2 alternative Finanzierer haben Interesse
 - > TEUR 100 für 10 Monate
 - >TEUR 55 für bis zu 60 Monate



Quelle: FinCompare. Banking.





**Vielen Dank für Ihre
Aufmerksamkeit!**

Haben Sie Fragen?



FinCompare
SMARTER BUSINESS FINANCE



Ina Hausmann
Key Account Managerin
+49 160 980 828 82
ina.hausmann@fincompare.com



FinCompare GmbH

- Keine Haftung für Rentabilität des Betriebs des Vermittlers
- Uneingeschränkt für vorsätzliche oder grob fahrlässige Schäden
- Bei schuldhafter Pflichtverletzung und wesentlicher Kardinalpflichten
- Keine Gewähr für Richtigkeit oder Vollständigkeit des Datenmaterials
- Keine Gewähr für vollständige und zeitnahe Übermittlung/Zuleitung von Angeboten
- Inhaltliche Richtigkeit und Vollständigkeit
- Keine Haftung für systemseitige Störungen